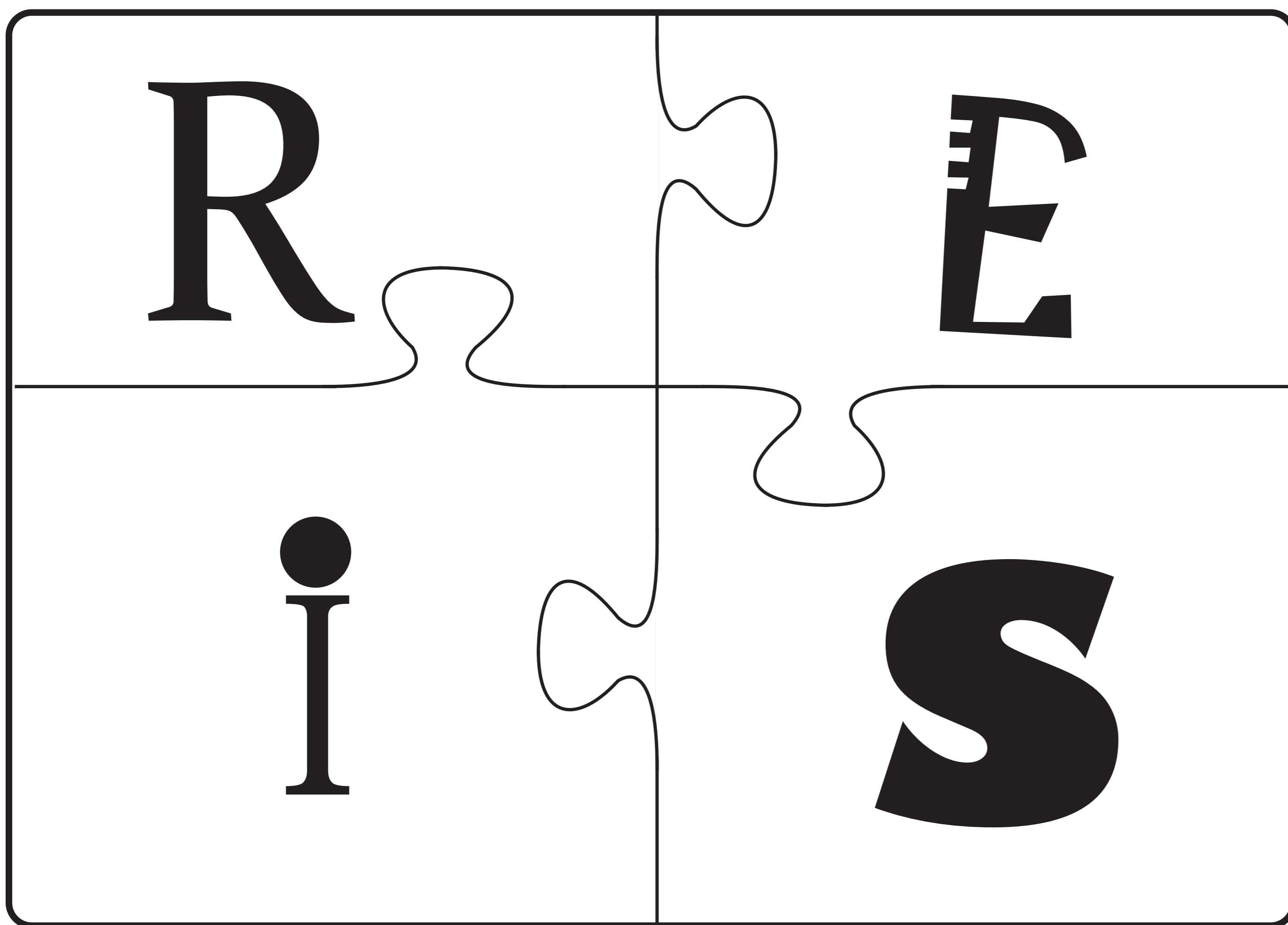


Sind Sie R-E-I-S-fest?



Das R-E-I-S-Konzept!
von Jürgen Dubronner (B.A.)
ISBN 978-3-00-044149-3

Themenbezogene Anwendungen des
R-E-I-S-Konzeptes in folgenden Bereichen:
Management (GL), Vertriebsinnendienst (Support),
Vertriebsaußendienst (AD), Laden (Verkauf),
Alltag, Therapie, Persönlichkeitsentwicklung uvm.

Hier erhältlich:

Machen Sie sich die Ticks Ihrer Mitarbeiter, Kollegen oder Mitmenschen zu Nutze.

Ein gelungener Spagat zwischen Theorie und erlebter Praxis. **Das R-E-I-S-Konzept bietet ein erweitertes Verständnis für Sprache und Kommunikation für geschäftliche und private Belange.**

Es ist ein Konzept zur Förderung einer **neuartigen Kommunikationsart**. Einer Kommunikationsart zur Sicherstellung klarer Vorgaben, gezielt erarbeiteter Ergebnisse und nachweisbarer **Zeitersparnis**.

Es enthält zahlreiche Hilfen zur Selbsthilfe in verschiedenen Kategorien mit Erfahrungsbeispielen. Ein Konzept, das kurzfristig umsetzbar ist und dauerhaft transparent bleibt!

In der Praxis werden Sie z.B. klarer kommunizieren und dadurch Aufträge und Aufgaben schneller abschließen oder besser verstehen. Selbst ein Transfer von der Arbeitswelt in den Alltag oder in die Therapie bzw. Persönlichkeitsentwicklung ist möglich.

Sichern Sie sich einen Informationsvorsprung aus erster Hand.

www.reis-konzept.de

Erschienen als Hardcoverbuch, eBook, Audiobook und Einzelkapitel zum Download!

